



Determinação e Captação de Recursos

Curso Técnico Administração
Empreendedorismo
Prof Gabriela Tiscoski

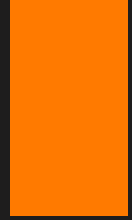
Identificação e
avaliação de
oportunidades

Desenvolvimento
do Plano de
Negócios

Determinação e
captação dos
recursos
necessários

Gerenciamento
da empresa
criada

O PROCESSO EMPREENDEDOR



- 1. Colocando o Plano de Negócios em Prática:
a busca de Financiamento**
- 2. Buscando Assessoria para o Negócio**
- 3. Questões Legais e Constituição de
Empresas**
- 4. Tipos de Porte de Empresas**

**O que
veremos
hoje?**

Colocando o Plano de Negócios em Prática: a busca de Financiamento



Tipos de financiamento

Dívida

Empréstimo , assegurado de alguma forma, por garantias

Equidade

Participação no negócio, ativos

Economia pessoal, família, amigos

Mais comum, confiança, credibilidade com os outros ou pessoais (FGTS, imóvel, automóvel, cartão de crédito)

Fornecedores, parceiros, clientes e funcionários

Uma boa negociação, com parceamento ou carência pode ajudar. Financiamentos indiretos e de curto prazo. clientes que antecipam o pagto. participação dos resultados aos funcionários ou stock option (ações).

Investidor Anjo

Pessoa física, capitalista de risco com \$ e busca rentabilidade. Coloca o seed money (semente inicial). Ações, cota do capital social.
Aceleradoras de negócios e internet e startups.
Negócios inovadores

Capital de risco (*venture capital*)

Grandes bancos de investimentos que encontram negócios com alto grau de desenvolvimento em medio prazo (3 a 5 anos) para o retorno sobre o capital acima da média do mercado.
"em cada 10 empresas, 2 dão o retorno esperado", mas comprensa . empresas softwares, tecnologia, biotec, genética, telecomunicações, eletroeletronica, etc.

Programas do Poder Público

Existem diversas fontes de financiamento provenientes dos governos municipais, estaduais e federais . Muitos são programas a fundo perdido (não reembolsável) ou a custo mais baixo. Alguns exemplos:

- BNDES - Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (Programa Criatec, microcrédito Empreendedor, Garagem)
- Microcrédito (Plano Progredir, Pandemia)
- Governo Federal (Conecta, Centelha)
- SEBRAE (Embrapii, Capital Empreendedor)
- FINEP/FAPESP - Fundações de Amparo à Pesquisa
- Gov SC: Fapesc/ Centros de Inovação
- Prefeituras Municipais: Sala do Empreendedor

Buscando Assessoria para o Negócio

A photograph of three business professionals in a meeting. A woman on the left, wearing a dark blazer and glasses, is smiling and looking at a tablet. A man in the center, wearing a light blue shirt and glasses, is smiling broadly and gesturing with his hands. A man on the right, wearing a dark blue suit, is looking towards the other two. They are seated around a table with a laptop, a white mug, and a glass of water. The background is a bright, out-of-focus office setting.



Incubadora de Empresas

Entidades sem fins lucrativos que amparam o estágio inicial de empresas nascentes, que se enquadram em determinadas áreas. Tem assessoria em gestão técnica, estrutura física entre outros benefícios.



Universidade e institutos de pesquisa

Transferecia de conhecimento e tecnologia



Aceleradoras

Selecionam os projetos em programas de incentivo e prestam uma "consultoria" em troca da participação na empresa, geralmente visando o lucro.



Assessoria jurídica e contábil

Ter advogados e contadores de confiança e que participem das decisões técnicas da empresa,



Sebrae

Principal entidade de apoio aos empreendedores brasileiros. Possui agências por todos país. Entidade privada sem fins lucrativos.



Franchising

Modelo de negócio com estratégia padrão. Franqueador e franqueado.

Questões Legais e Constituição de Empresas

A photograph of three business professionals in a meeting. A woman on the left, wearing a dark blazer and glasses, is smiling and looking at a laptop. A man in the center, wearing a light blue shirt and glasses, is also smiling and gesturing with his hands. A man on the right, wearing a dark suit, is looking towards the other two. They are sitting around a table with a laptop, a white mug, and a glass of water. The background is a bright, out-of-focus office setting.

Sociedade Simples

Este tipo de empresa é recomendado para **exercer atividades intelectuais**, como médicos, dentistas, advogados, arquitetos, contadores etc., pois além de ser uma empresa de prestação de serviços, é geralmente composta por dois ou mais sócios do mesmo ramo cuja finalidade é a mesma para seu negócio.

- **Simples Pura** não conta com separação dos bens pessoais dos sócios com o patrimônio da empresa (assim como o Empresário Individual);
- **Simples Limitada** conta com essa separação e não permite que o patrimônio pessoal dos sócios seja tomado (como uma Sociedade Empresária Ltda.).





Micro Empreendedor Individual - MEI



É tipo de empresa ideal para quem trabalha por conta própria e precisa de CNPJ (Cadastro Nacional da Pessoa Jurídica) para emitir notas fiscais pelo produto ou serviço oferecido.

Para abrir, é fácil, rápido e sem burocracias, mas há também muitas limitações, como o fato de não poder empregar mais de um funcionário, não poder ter uma renda bruta anual maior que R\$81 mil e não poder ser sócio em outras empresas.

No entanto, para empresas que atendem a esses requisitos e cujas atividades são permitidas no MEI ser um Microempreendedor Individual tem muitas vantagens, principalmente na hora do pagamento dos tributos, que é feito em uma única guia e tem valores menores que as outras opções.



Empresa Individual de Responsabilidade Limitada - EIRELI

É uma modalidade relativamente nova no Brasil e significa que é uma empresa cuja forma é de sociedade, **mas não há necessidade de sócios** (diferentemente de uma sociedade padrão) e um único empreendedor pode ser 100% responsável pelo negócio e tomar todas as decisões em qualquer aspecto.

No entanto, para abrir uma EIRELI é necessário investir um capital social relativamente alto, equivalente a, pelo menos, 100 salários mínimos vigentes. Pode até parecer um ponto negativo, mas, graças a isso, o **patrimônio do empreendedor pessoa física é separado da pessoa jurídica.**

Sem limite de faturamento anual e podendo optar pelo Simples Nacional, essa categoria é uma boa opção para empreendedores e profissionais que não se enquadram como MEI.



Empresário Individual - EI

Assim como a EIRELI, uma Empresa Individual não necessita de sócios. Inclusive, quem abre esse tipo de empresa não é sócio dela e, sim, único proprietário, e, por isso, o nome do negócio precisa ser o mesmo do seu dono (exceto pelo nome fantasia).

Sua receita anual deve ser superior a R\$81 mil por ano e inferior a R\$360 mil por ano.

A empresa individual deverá cumprir com obrigações tributárias e trabalhistas recebendo em troca benefícios de seguridade social e previdência privada.

A empresa individual atua sem a separação de seus bens do CPF e CNPJ semelhante ao MEI, então o empresário deverá responder por todas as propriedades do CNPJ.

Por causa disso, o empreendedor de uma EI não pode separar seus bens pessoais da empresa, o que significa que seus patrimônios podem ser tomados em caso de dívidas empresariais.

Não é possível uma mesma pessoa física ter duas empresas Individuais.



Sociedade Empresária Limitada - LTDA

É o tipo societário mais comum e adotado pela maioria dos empreendedores que possuem sócios.

Isso se deve a dois motivos: **o fato de poder incluir outros sócios através de um Contrato Social e ter toda a responsabilidade limitada ao capital social da empresa (daí a origem do nome “Limitada”, ou “Ltda.”), ou seja, bens pessoais dos sócios não são tomados em casos de dívidas empresariais.**

O outro motivo da popularidade da Sociedade Limitada é que, com o Contrato Social, os sócios **têm poder de tomar todo e qualquer tipo de decisão que forma uma empresa**, como a responsabilidade de cada um deles dentro dela, as cotas que cada um possui e ainda podem “entrar e sair à vontade”, contanto que o Contrato Social seja alterado.



Sociedade Anônima - S.A.

A Sociedade Anônima é um tipo societário um pouco diferente das outras sociedades, pois, ao invés de cotas, os sócios dividem o capital em ações e, por isso, são chamados de acionistas. Por causa dessa característica, os acionistas tem liberdade de comprar e vender as ações, algo normalmente visto em grandes corporações.

Além disso, as S.A são divididas em duas modalidades, capital aberto e capital fechado:

- o capital aberto vende suas ações na bolsa de valores;
- o capital fechado não vende ações para o público geral e, sim, para outros sócios já envolvidos ou então para “convidados”.



Sociedade Limitada Unipessoal - SLU

O patrimônio do empreendedor fica separado do patrimônio da empresa, e também não há exigência de valor mínimo para compor o Capital Social, reduzindo, assim, os custos com investimento inicial; não precisa de sócio para ser aberta;

Somado a esses pontos, a SLU tem outra vantagem bastante interessante. Ao contrário de outras naturezas jurídicas, é possível abrir mais de uma empresa nesse formato.

Assim, caso o empreendedor queira trabalhar com outras atividades, pode abrir outro negócio como Sociedade Unipessoal e se beneficiar, mais uma vez, de todas essas vantagens.



O QUE É?



MEI MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL

EI EMPRESÁRIO INDIVIDUAL

EIRELI EMPRESA INDIVIDUAL DE RESPONSABILIDADE LIMITADA

SLU SOCIEDADE LIMITADA UNIPESSOAL

FATURAMENTO ANUAL (Simples Nacional)

Até R\$ **81 mil**
MEI

Até R\$ **4,8 milhões**
EI, EIRELI, SLU

CAPITAL SOCIAL

MEI, EI E SLU

✔ Não há valor mínimo.

EIRELI

✔ Com vezes o valor do salário mínimo vigente.

PATRIMÔNIO

MEI E EI

✔ Empresário Individual responde com bens pessoais por dívidas da empresa

EIRELI E SLU

✔ Responsabilidade limitada ao capital social da empresa, não envolvendo bens pessoais.

PROFISSÕES



Apenas algumas atividades permitidas

Não pode ser utilizada por profissionais com atividades regulamentadas (médicos, engenheiros, etc)

Possível para todas as profissões

Tipos de Porte de Empresas



A principal característica que faz um porte ser diferente do outro está relacionada a exatamente isso: o faturamento bruto anual da empresa. Então, por exemplo, você pode começar o negócio como MEI, mas se cresce e, conseqüentemente, ganha mais dinheiro a ponto de passar o limite do faturamento de R\$81 mil por ano, será necessário mudar o porte para ME.



Para entender melhor como funciona os tipos de pequenas empresas, importante estabelecer os respectivos faturamentos anuais permitidos para cada uma delas, como segue:

- **MEI: O rendimento bruto anual do MEI não pode ultrapassar R\$81 mil . Outra característica dessa empresa é de não poder contratar mais de um único funcionário;**
- **ME (Microempresa): O rendimento bruto anual de uma ME tem um limite de R\$360 mil. Em relação à contratação de funcionários, é permitido 9 empregados para empresas dos segmentos de comércio e de serviços, e até 19 empregados para indústrias;**
- **EPP (Empresa de Pequeno Porte): Para uma EPP, o faturamento bruto anual pode variar de R\$360 mil até R\$4,8 milhões. E para contratação dos funcionários, nos segmentos de comércio e serviço, é permitido de 10 a 49 empregados; para indústrias, é de 20 a 99 empregados.**

Existem também as empresas de médio a grande porte, mas elas não contam com um faturamento bruto anual específico. A única diferença, nestes casos, é em relação à contratação de funcionários.

Por exemplo, empresas de médio porte de comércio e de serviço podem contratar de 50 a 99 empregados, e já do segmento de indústria é permitido de 100 a 499 empregados. Já a empresa de grande porte pode contratar a partir de 100 em serviço e comércio, e mais de 500 funcionários em indústrias.

O processo empreendedor

Identificar e avaliar a oportunidade

- criação e abrangência da oportunidade
- valores percebidos e reais da oportunidade
- riscos e retornos da oportunidade
- oportunidade versus habilidades e metas pessoais
- situação dos competidores

Desenvolver o Plano de Negócios

1. Sumário Executivo
 2. O Conceito do Negócio
 3. Equipe de Gestão
 4. Mercado e Competidores
 5. Marketing e Vendas
 6. Estrutura e Operação
 7. Análise Estratégica
 8. Plano Financeiro
- Anexos

Determinar e Captar os recursos necessários

- recursos pessoais
- recursos de amigos e parentes
- *angels*
- capitalistas de risco
- bancos
- governo
- incubadoras

Gerenciar o negócio

- estilo de gestão
- fatores críticos de sucesso
- identificar problemas atuais e potenciais
- implementar um sistema de controle
- profissionalizar a gestão
- entrar em novos mercados

REFERÊNCIAS

WWW.CONTABILIZEI.COM.BR acesso em 12 de julho de 2021

DORNELAS , JCA : transformando ideias em negócios. 5a Ed. Rio de Janeiro: Empreende/LTC, 2015.



**"Sucesso? Eu não sei o que isso significa. Eu sou feliz. A definição de sucesso varia de pessoa para pessoa. Para mim, sucesso é paz anterior"
Denzel Washington, ator**



Muito obrigada por mais esta troca!
Prof. Gabriela